



Satış Davranışsal Yetkinlikleri

Yüksek Performans Gösteren Satış Elemanları için Temel Davranışlar

Hangi başvuru sahiplerinin satış kotalarını aşacağını bildiğinizi düşünün.

Ekibiniz için gerekli satış yetkinliklerini kolayca hedefleyebildiğinizi ve geliştirebildiğinizi hayal edin.

Bunun satışlarınız üzerinde yaratacağı etkiyi düşünün.

Harrison Assessments, otuz yılı aşkın bir süredir işe özel değerlendirmeler konusunda uzmanlaşmıştır. Satış Yetkinlik Değerlendirmemiz, yüksek performanslı satış elemanlarının temel davranışlarını ve niteliklerini belirler ve 20 dakikalık kolay uygulanabilir bir değerlendirmeyle ölçer.

İşe Alım Sürecinizi Geliştirin

- Hızlı ve doğru bir eleme süreciyle yüksek performanslı adayları kısa listeye alın
- Satış değerlendirme şablonlarımızı kullanın veya kendinize özel bir değerlendirme oluşturun
- Yetkinliklere ilişkin ayrıntılı bilgiler ve hedefe yönelik sorularla daha iyi mülakatlar yapın

Hedefe Yönelik Çalışan Gelişimi

- Ayrıntılı satış yetkinliklerini değerlendirin
- Bireyler ve ekipler için temel gelişim alanlarını hedef alın
- Kişiselleştirilmiş gelişim planlarını kolayca oluşturun ve uygulayın



Satış Davranışsal Yetkinlikleri

Hangi Yetkinlikleri Ölçüyoruz?

30 yılı aşkın süredir devam eden küresel araştırmalarımız sonucunda belirlediğimiz, satış ile ilişkili 12 yetkinliği ölçüyoruz.

Kararlılık
Müşteri Arama & Değerlendirme
Müşteri İhtiyaçlarını Araştırma
Etkili Sunum
İlişki Kurma
Ürünü ve Sektörü Tanıma

Sistemik ve Düzenli
Network Oluşturma
Karşıt Görüşleri Ele Alma
Müzakere & Sonuçlandırma
Satış Sonrası Takibi Yapma
Gelişime Yönelik Zihin Yapısı

Satış Yetkinliği Genel Değerlendirme raporu, bir bireyin her bir Satış Yetkinliğine ilişkin puanı gösterir. Ayrıca, her bir yetkinliği oluşturan 10-12 temel davranışın ayrıntılı bir dökümü de mevcuttur. Bu, çalışanların yetkinliği nasıl geliştireceklerini anlamalarını sağlar.

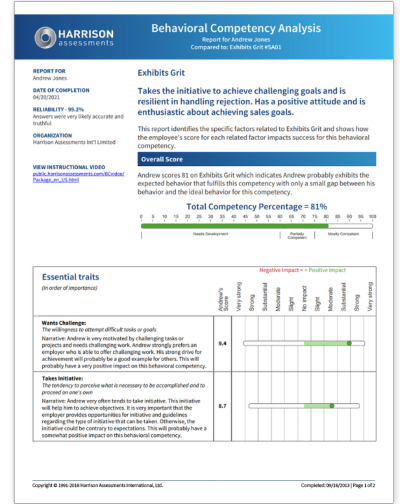
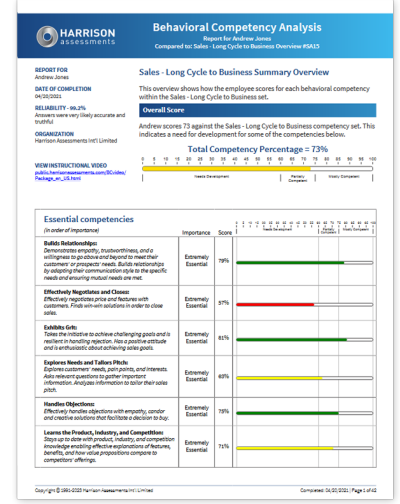
Özelleştirilebilir ve Kolay

Spesifik satış rolünüzle ilgili benzersiz Satış Yetkinliği setleri oluşturun. Ya da farklı satış türlerini temel alan kullanıma hazır Satış Yetkinliği setlerimizden birini kullanın.

Demo Uygulama için Bizimle İletişime Geçin

Harrison Assessments, satış ekibinizin performansını optimize etmeye yönelik esnek ve entegre bir çözüm sunar. Yetkinlikler ile satış rollerinizin taleplerini uyumlu hale getirerek satış performansını, iş memnuniyetini ve çalışanların kalıcılığını artırın. Harrison Assessments ile satış ekibinizin potansiyelini ortaya çıkarın!

[Buraya tıklayarak](#) örnek raporu indirebilirsiniz.



Harrison Yetenek Döngüsü Çözümleri

Harrison Assessments, öngörü analizi tekniklerini kullanarak yetenek işe alım, geliştirme, yönetme ve bağlılık sağlama süreçlerinde organizasyonlara yardımcı olmaktadır. Bu kapsamlı Yetenek Karar Analizi, etkili ekipler oluşturmak ve kilit yetenekleri geliştirmek, bağlılığı sağlamak ve elde tutmak için yetenek döngüsü boyunca ihtiyaç duyulan bilgileri sağlar. Organizasyonların doğru kararlar almasına nasıl yardımcı olduğumuzu öğrenmek için bizimle iletişime geçiniz.

